

Doanh nghiệp và Hiệp hội cần phải phối hợp chặt chẽ hơn

LÊ HẰNG (thực hiện)

Trước thông tin giấy kẻ dòng của Việt Nam có thể sẽ phải đối mặt với nguy cơ bị điều tra chống bán phá giá tại thị trường Hoa Kỳ, phóng viên Tạp chí Công nghiệp đã có cuộc trao đổi nhanh với tiến sĩ Vũ Ngọc Bảo - Phó Chủ tịch, kiêm Tổng Thư ký Hiệp hội Giấy và bột Việt Nam về vấn đề này.

PV: Thưa ông, thời gian vừa qua có thông tin về việc giấy kẻ dòng của Việt Nam có nguy cơ bị kiện chống bán phá giá tại thị trường Mỹ, vậy sự việc này như thế nào và Hiệp hội đã có những động thái gì giúp DN?

Ông Vũ Ngọc Bảo: Đúng vậy, chúng tôi đã nhận được thông tin về khả năng mặt hàng giấy kẻ dòng của Việt Nam bị kiện bán phá giá và ngay sau khi có thông báo của Cục Quản lý cạnh tranh - Bộ Công Thương, Hiệp hội đã gửi ngay cảnh báo đến các doanh nghiệp (DN) xuất khẩu giấy thông qua trang Website của Hiệp hội. Chúng tôi đang phối hợp chặt chẽ với Cục Quản lý Cạnh tranh (Bộ Công Thương) để chia sẻ, cập nhật thông tin cho các DN và thảo luận tìm các giải pháp giúp DN nếu xảy ra vụ kiện, đồng thời, liên kết với các DN để tìm biện pháp xử lý.

PV: Hiệp hội đã có khuyến cáo gì đối với các DN xuất khẩu giấy, điển hình là đối với mặt hàng giấy kẻ dòng?

Ông Vũ Ngọc Bảo: Nhằm chủ động phòng ngừa vụ kiện, chúng tôi đã có thông báo cho các DN xuất khẩu trong nước về mức giá tại các quốc gia và đề nghị các DN rà soát lại cơ chế giá xuất khẩu sang thị trường Hoa Kỳ cho phù hợp; Liên hệ chặt chẽ với các nhà nhập khẩu của nước họ để theo dõi tình hình và động thái của lĩnh vực gia công giấy; Tìm hiểu

và cung cấp các thông tin về các DN có vốn đầu tư nước ngoài, nhằm hạn chế các DN lợi dụng đầu tư vào Việt Nam để tránh thuế chống bán phá giá và gian lận thương mại từ Hoa Kỳ.

PV: Nếu vụ việc này bị điều tra thì các DN Việt Nam sẽ bị ảnh hưởng như thế nào, thưa ông?

Ông Vũ Ngọc Bảo: Nếu để điều tra thì rất bất lợi cho DN Việt Nam. Thực tế cho thấy, về lịch sử các vụ phòng vệ thương mại của Mỹ liên quan đến sản phẩm giấy thì ngành công nghiệp sản xuất giấy của Mỹ rất ưa thích và năng nổ trong việc sử dụng công cụ phòng vệ thương mại để bảo vệ lợi ích của họ. Do đó các DN Việt phải chủ động đối đầu với những vụ kiện chống bán phá giá có thể xảy đến bất cứ lúc nào.

Tuy nhiên, điều đáng nói ở đây là các sản phẩm giấy xuất khẩu của Việt Nam không hoàn toàn có xuất xứ từ Việt Nam mà được chuyển từ các quốc gia bị áp thuế chống bán phá giá sang sản xuất tại Việt Nam và được xuất đi từ Việt Nam, nhằm tránh khoản thuế chống bán phá giá bị áp tại quốc gia xuất xứ. Đây cũng chính là lý do vì sao nguy cơ Việt Nam bị kiện là tương đối cao. Việt Nam cần cảnh giác với mô hình này.

PV: Các DN đã phản hồi về thông tin bị điều tra chống bán phá giá như thế nào, thưa ông?

Ông Vũ Ngọc Bảo: Đến thời điểm này, chúng tôi chưa nhận được thông tin phản hồi của bất cứ DN Việt Nam nào. Tôi cho rằng, muốn Hiệp hội hay Nhà nước đứng ra bảo vệ, trước hết DN phải khai báo thật chính xác cụ thể số lượng xuất khẩu về lợi thế của mình với cơ quan nhà nước, với Hiệp hội. Nhiều doanh nghiệp vẫn chưa đánh giá đúng vai trò của Hiệp hội, điều đó đồng nghĩa với việc họ không coi trọng việc này hoặc có thể họ không biết, cho nên chưa có sự liên kết với Hiệp hội. Song chúng tôi vẫn nhất quán quan điểm, dù một người tổn thất, Hiệp hội vẫn bảo vệ.

PV: Xin trân trọng cảm ơn ông!

Theo thống kê của Tổ chức Thương mại Thế giới (WTO), kể từ năm 1995 tới hết năm 2011, đã có tổng số 4.010 vụ việc điều tra chống bán phá giá do các thành viên WTO khởi xướng, trong đó có 195 vụ việc liên quan đến các sản phẩm về giấy, chiếm 4,86% tổng số vụ kiện. Trong tổng số 195 vụ việc nêu trên, Mỹ là quốc gia đã tiến hành khởi xướng điều tra 14 vụ liên quan đến sản phẩm giấy xuất khẩu từ các nước khác, chiếm tỷ lệ 7,18%.